



BAGS  
BOXES  
BEYOND



Die **Bag Company** mit Sitz in Prien am Chiemsee ist der erfolgreiche Partner im Bereich hochwertige Verpackungen sowie Tragetaschen für namhafte Kunden, vorwiegend aus dem Einzelhandel. Wir stehen seit vielen Jahren für Qualität, Verlässlichkeit und individuelle Beratung. Ein überzeugendes Produktangebot, auch im Bereich umweltfreundlicher Verpackungen, sowie hervorragender Service und professionelle Beratung sichern eine leistungsfähige und zukunftsorientierte Position am Markt.

Unsere Mitarbeiter\*innen tragen einen unverzichtbaren Teil zur stetigen Entwicklung der **Bag Company** bei und profitieren von großen Handlungsspielräumen, eigenen Verantwortungsbereichen und einer Teamkultur in der Hand in Hand, erfolgreich und mit Freude zusammengearbeitet wird.

Werden Sie Teil unseres großartigen Teams als engagierte/r

## Account Manager (m/w/d)

### Ihre neuen Aufgaben:

- Sie betreuen namhafte Unternehmenskunden aus dem Einzelhandel und übernehmen Verantwortung für die ganzheitliche Auftragsabwicklung von der Angebotserstellung bis zur Auslieferung unserer Produkte beim Kunden
- Das operative Tagesgeschäft und die Koordination aller internen Prozesse im Rahmen der Kundenaufträge ist bei Ihnen in guten Händen
- Sie erkennen und wecken Bedarfe für unsere innovativen Verpackungen und entwickeln kreative Möglichkeiten, um Ihre Ideen beim Kunden erfolgreich zu verkaufen
- Unseren Marktanteil bauen Sie durch erfolgreiche Akquise von Neukunden und durch die Ausweitung des Sortiments bei bestehenden Kunden aus
- Bedarfs- und zielgerichtet nehmen Sie Kundentermine vor Ort wahr

### Wir bieten Ihnen:

- Eine 38-Stunden-Woche die im Rahmen der Kernarbeitszeit individuell in Absprache mit dem Team getaktet werden kann, Gleitzeitkonto mit Möglichkeit zum Auf-/Abbau von Stunden inklusive
- Einen eigenen Verantwortungsbereich mit einem festen Kundenstamm sowie viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Eine offene Arbeitsatmosphäre, moderne Arbeitsplätze sowie ein persönliches Betriebsklima
- Einen interessanten, vielseitigen und sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen Vertriebsumfeld mit Zukunft
- Kostenlose Parkplätze sowie gute Erreichbarkeit mit dem ÖPNV
- Weihnachtsgeld im Rahmen der betrieblichen Regelungen

### Wenn Sie...

- Eine abwechslungsreiche Vertriebsstelle suchen, die eine Kombination von Innendienst und gelegentlichem Außendienst bietet
- Eine kaufmännische Berufsausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium erfolgreich abgeschlossen haben
- Auf 2-3 Jahre erfolgreiche Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im B2B Umfeld zurückblicken
- Gerne eigenverantwortlich und selbständig arbeiten
- Enge Kundenbeziehungen aufbauen möchten
- In Deutsch sicher kommunizieren können und
- Aktiv am Erfolg unserer Firma mitwirken wollen

... dann sind Sie bei uns genau richtig!



Machen Sie sich ein Bild von uns unter  
[www.bag-company.com](http://www.bag-company.com)

und richten Ihre Bewerbung per Email bitte an  
[jobs@bag-company.com](mailto:jobs@bag-company.com)