



BAGS
BOXES
BEYOND



Die **Bag Company** mit Sitz in Prien am Chiemsee ist der erfolgreiche Partner im Bereich hochwertige Verpackungen sowie Tragetaschen für namhafte Kunden, vorwiegend aus dem Einzelhandel. Wir stehen seit vielen Jahren für Qualität, Verlässlichkeit und individuelle Beratung. Ein überzeugendes Produktangebot, auch im Bereich umweltfreundlicher Verpackungen, sowie hervorragender Service und professionelle Beratung sichern eine leistungsfähige und zukunftsorientierte Position am Markt.

Unsere Mitarbeiter*innen tragen einen unverzichtbaren Teil zur stetigen Entwicklung der **Bag Company** bei und profitieren von großen Handlungsspielräumen, eigenen Verantwortungsbereichen und einer Teamkultur in der Hand in Hand, erfolgreich und mit Freude zusammengearbeitet wird.

Werden Sie Teil unseres großartigen Teams als engagierte/r

KUNDENBETREUER IM VERTRIEBSINNENDIENST (m/w/d)

Ihre neuen Aufgaben:

- Sie betreuen proaktiv namhafte Unternehmenskunden aus dem Einzelhandel
- Sie sind erste(r) Ansprechpartner/in für Ihre Kunden per Telefon oder Email und beraten mit Fachkompetenz und Engagement
- Sie ermitteln den individuellen Bedarf des Kunden und verkaufen professionell unsere hochwertigen Verpackungslösungen
- Sie fordern Lieferantenangebote an und kalkulieren Kundenangebote
- Sie erstellen Angebote, fassen diese nach und sind für die Auftragseingabe, -kontrolle und -koordination zuständig
- Sie unterstützen das Key Account Management in der aktiven Neukundengewinnung und bei Marketing-Aktionen
- Sie sind erster Ansprechpartner im Beanstandungs- und Reklamationsmanagement

Wir bieten Ihnen:

- Eine 38-Stunden-Woche die im Rahmen der Kernarbeitszeit individuell in Absprache mit dem Team getaktet werden kann, Gleitzeitkonto mit Möglichkeit zum Auf-/Abbau von Stunden inklusive
- Einen eigenen Verantwortungsbereich mit einem festen Kundenstamm sowie viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Eine offene Arbeitsatmosphäre, moderne Arbeitsplätze sowie ein persönliches Betriebsklima
- Einen interessanten, vielseitigen und sicheren Arbeitsplatz in einem innovativen Vertriebsumfeld mit Zukunft
- Kostenlose Parkplätze sowie gute Erreichbarkeit mit ÖPNV
- Weihnachtsgeld sowie überdurchschnittliche Urlaubstage

Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene, kaufmännische Berufsausbildung, vorzugsweise als Groß-/Außenhandelskaufmann/-frau oder Kaufmann/Kauffrau für Bürokommunikation/ Büromanagement oder eine ähnliche Qualifikation
- Sie blicken auf mindestens zwei Jahre Erfahrung im kaufmännischen Bereich zurück, vorzugsweise im Vertrieb
- Sie sind eine kommunikative und offene Persönlichkeit mit Freude am Vertrieb
- Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie hohe Einsatzbereitschaft aus
- Eine selbstständige, effiziente und verlässliche Arbeitsweise gehören für Sie zum Standard
- Sie sind ein Teamplayer und haben Freude am gemeinsamen Erfolg
- Sie ergänzen Ihre Fähigkeiten durch sichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse



Machen Sie sich ein Bild von uns unter
www.bag-company.com

und richten Ihre Bewerbung per Email bitte an
jobs@bag-company.com